

ありがとうを 伝えよう

Trying to
convey a thank you

普段は気恥ずかしくてなかなか言えない感謝の言葉。

このコーナーでは、思っているけど言えない気持ちを伝えていただきます。この機会に、あなたも「ありがとう」を伝えてみては？



To.

佐渡営業所 サービス

小杉 昭宏さんへ

私は今年で5年目に突入するのですが、仕事や資格取得の責任や不安も増えてきました。小杉さんはいつも相談に乗ってください、不慣れな修理作業で行き詰った際にはアドバイスや今後の立ち回り方を教えてくださいました。そのおかげで前向きな気持ちになれています。

小杉さんの素敵ポイント

私は気遣いやメリハリをすることが苦手で失敗を引きずってしまうのですが、小杉さんは視野が広く、周囲の方をよく見ながら仕事をしています。また、時間を常に把握し、的確に仕事を終わらせることや困難な状況に陥っても良い方向に考えを変えられる方で、日々その姿に深く敬服いたします。

Message

いつも大変お世話になっております。これからも苦勞をかけてしまうと思いますが、少しずつでも恩を返せるように成長していきます。これからもよろしくお願いします。

From.

にした かずや

佐渡営業所 サービス 西田 佳津也さんより

To.

巻営業所 営業

ながい みつぐ

永井 貢さんへ

入社当初、新潟営業所にいらっしゃった永井さんから、商品の名前や知識、書類の書き方などを教えていただきました。同行営業の際にも会社や現場への入り方、お客様との話し方など、一つひとつ丁寧に教えていただいたことを覚えています。また巻営業所への異動前には、様々な自動車免許制度やお客様情報をまとめたノートを渡していただき、とても驚きました。分からないことがあり悩んでいたときも順序立てて丁寧に指導いただきました。最近もお会いすると声を掛け、仕事状況を気にかけてくださるので、嬉しく思っています。

永井さんの素敵ポイント

とてもフレンドリーで話しやすい先輩です。分からないことも一つひとつ丁寧に教えてくれました。また、字が綺麗で書類のまとめ方等が上手だと感じていました。

From.

いしい あずみ

新潟営業所 営業 石井 安澄さんより



To.

長岡営業所 所長 兼 営業部長

えんどう しゅうじ

遠藤 修司さんへ

初めての新車販売で、どのように販売先と商談するか、仕入先と交渉すればよいかわかっていたところ、一つひとつ説明してくださいました。特に、お金を得るためには自ら動かなければダメだという教訓は、その後のレンタルの商談にも通じるものがあり、先の新車販売成立はもとより、レンタルについても成果が出てきました。

遠藤さんの素敵ポイント

間違ったときはすぐその場で指導してくださいます。どうしてこうなったかを細かく説明してくださるので、最初は疑問に感じて、最後は納得しています。

Message

何度も助けていただき、本当にありがとうございます。これからも失敗してしまうと思いますが、なんとか同じ失敗をしないように努力しますので、よろしくお願いします。

From.

□□ □□

長岡営業所 清水 亮さんより

Message

いつも気にかけてくださり、ありがとうございます。永井さんから引き継いだお客様は「背の高いメガネ」と印象に残っている方が多くいらっしゃいますが、早く私自身のお客様にしていけるよう頑張ります。またお会いしたらお話ししましょう！今後もどうぞよろしくお願いいたします。

